

Fiche Diag #0005



Diagnostic douane, conseil auprès des opérateurs à l'international

Exportateurs, importateurs : Comment mieux utiliser les préférences tarifaires des accords commerciaux de l'Union Européenne ?

Les préférences tarifaires sont un « bonus » par rapport aux droits NPF *

Des accords de commerce bilatéraux qui permettent une réduction ou une suppression, mutuelle ou unilatérale des droits de douane.

Les accords de commerce permettent d'améliorer la compétitivité-prix des entreprises en réduisant ou en supprimant les droits de douane sur les produits originaires des parties à l'accord. Or les entreprises françaises n'utilisent pas pleinement ces tarifs douaniers dits « préférentiels » prévus par les accords. Afin de mieux aider les exportateurs et importateurs, [CustomsDiag.com](https://www.customsdiag.com) vous propose une fiche Diag et un focus pour vous permettre d'améliorer vos connaissances et l'utilisation des règles de préférences tarifaires, soit actuellement quarante-deux accords de commerce qui lient l'Union européenne à **soixante-quatorze pays et régions partenaires** !

Offrir la possibilité aux entreprises d'importer des intrants à moindre coût et, surtout, d'exporter leurs produits dans des conditions plus favorables (puisque soumis à des droits de douanes réduits voire nuls), ce processus renforce votre compétitivité sur les marchés internationaux et vous permettent de trouver de nouveaux débouchés tout en diversifiant vos approvisionnements.

1

IDENTIFIEZ

les opportunités de croissance à l'export.

2

RÉALISEZ

les analyses et étude de marché afin de cibler vos orientations. Trouvez de nouveaux débouchés.

3

EXPORTEZ !

vos produits en faisant bénéficier vos clients d'une exo de droits.

Quelques % d'utilisation des préférences tarifaires en UE

Pays UE	Export	Import
Hollande	86 %	87 %
Espagne	84 %	92 %
France	84 %	66 %
Italie	79 %	88 %
Allemagne	73 %	79 %
Moyenne	81 %	82 %

CUSTOMS DIAG :

DECRYPTAGE

la marge de progrès possible pour les TPE et PME reste significative, alors que 25 % des TPE et 16 % des PME interrogées déclarent ne pas savoir que leurs produits exportés peuvent bénéficier de droits de douanes réduits ou nuls dans le cadre d'un accord de commerce !

MOTS CLEFS

Compétitivité, Nouveaux Marchés, Exportations, Nouveaux débouchés, TPE et PME.

* Nation la Plus Favorisée

Améliorez votre niveau d'informations !

D'abord se renseigner sur les accords commerciaux !

Customs diag a concentré le maximum d'accès à l'information en une plateforme de veille réglementaire :

D'abord regarder les accords qui existent et sourcer les opportunités à l'export comme à l'import. Pourquoi faire produire moins cher dans pays et payer des droits de douane alors que vous pourriez faire produire dans un autre pays à prix identique et importer en exonération de droits de douane ?

Analysez les perspectives de marché :

Team France Export : rassemble toutes les solutions publiques proposées par les Régions, les services de l'Etat, Business France, les Chambres de Commerce et d'Industrie et Bpifrance.

Vérifiez les bonus possible en matière d'exonération de droits de douane sur le(s) marché(s) ciblé(s)

Trouver le HS code relatif à vos produits

Qualifiez correctement la nomenclature douanière (HS code) de votre produit afin d'identifier avec efficacité le taux de droit de douane.

Effectuez votre recherche sur ROSA, via Access2Markets

Et vérifier si vous pouvez bénéficier d'une taux de droit de douane réduit ou nul à l'export ou à l'import.

« Quelques liens très utiles... »

Consultez le rapport sur « **L'utilisation des préférences tarifaires des accords commerciaux de l'Union européenne par les entreprises françaises** » : <https://www.tresor.economie.gouv.fr/Articles/2023/11/09/maximiser-l-utilisation-des-preferences-tarifaires-dans-le-commerce-international-de-l-ue>

Et notamment le rapport complet : [Téléchargez !](#)

Recherchez des infos sur **les accords en cours** entre l'union européenne et les autre pays ou régions :

https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/negotiations-and-agreements_en

Recherchez des **infos sur un marché** en fonction de votre secteur d'activité :

<https://www.teamfrance-export.fr/mes-infos-marches>

<https://www.tradesolutions.bnpparibas.com/fr/explorer>

[Accès au système HS Code \(version 2017\)](#)

[Accès au Tarif des douanes \(Tares Suisse gratuit\)](#)

La plateforme **ROSA**, votre « Trade Assistant » via **Access2Markets** :

<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/home>



HORIZON DIAG : ON VOUS ACCOMPAGNE A L'EXPORT !

Customs Diag peut vous aider et vous accompagner dans votre projet de développement à l'export. Contactez nous !